

## PUBLICIDAD EN EL PUNTO DE VENTA

**ÁREA FORMATIVA**  
MARKETING

**DURACIÓN**  
100H

**MODALIDAD FORMATIVA**  
Semipresencial, Distancia.

### DESTINATARIOS

- Profesionales del sector, alumnos o cualquier persona interesada en adquirir conocimientos y completar su formación en materia del tema a tratar.

### OBJETIVOS

- Organizar la publicidad y las promociones necesarias en el punto de venta para alcanzar los objetivos previstos.
- Coordinación de las actuaciones de promoción y publicidad en el establecimiento comercial.
- Diseñar una campaña de publicidad en la sala de ventas, a partir de los propósitos, los medios adecuados y necesarios, y el presupuesto disponible.
- Controlar las actuaciones de merchandising que se llevan a cabo en el establecimiento.

### TITULACIÓN

Los participantes que hayan realizado con aprovechamiento el Curso, recibirán el correspondiente **Diploma del Curso Publicidad en el punto de venta** expedido por Isonor Quality.

### TEMARIO

#### **Marketing en el punto de venta**

Marketing aplicado al punto de venta. El mix de Marketing en el punto de venta. Formas de distribución.

#### **Merchandising**

Definición de Merchandising. Objetivos generales. Componentes básicos del Merchandising. Merchandising: ¿Comunicación o distribución dentro del Marketing – mix? Origen y evolución. Merchandising interno y externo. Merchandising y Marketing. El merchandiser.

### **El consumidor**

Necesidad de conocer al consumidor antes de realizar la publicidad en el punto de venta. El consumidor y su comportamiento. El comportamiento en el punto de venta. Las necesidades del consumidor. Determinantes del comportamiento del consumidor. El proceso de decisión de compra. Lo que compran los consumidores. Principales instrumentos de conocimiento del consumidor.

### **Comunicación y animación visual externas**

Ubicación y emplazamiento. La imagen corporativa. Indicadores y señalética exteriores. El rótulo. Fachada y accesos al comercio. El escaparate y sus componentes.

### **Los carteles en el punto de venta**

Concepto y objetivos del cartel. Los elementos del cartel. Tipos de cartel. Aspectos básicos a tener en cuenta en la realización de carteles. Cómo diseñar un cartel. Colocación de los carteles. Aplicación de los carteles. Tipografía del cartel. Las palabras y su aplicación comercial.

### **Animación del punto de venta y promoción de ventas**

La animación del establecimiento. Promoción de ventas.

### **La Publicidad en el Lugar de Venta**

La publicidad. Tipos de publicidad empleados por el punto de venta. Tipos de publicidad empleados por el punto de venta. Tipos de PLV. El mensaje publicitario. Elementos publicitarios utilizados en el punto de venta. Limitaciones de la publicidad.

## **DOCENTES**

Profesorado con acreditada experiencia en la materia.